



Garantierte Erfolgssteigerung durch Interims-Projektmanagement

- Analyse, Strategie, Umsetzung
- Maßgeschneidert, fundiert, nachhaltig
- Expertise mit Erfolgsgarantie



Exakt die Expertise, die Sie brauchen

Erst die Diagnose, dann die Therapie

Stellen Sie sich Geschäftserfolg als natürliches Resultat eines kerngesunden Unternehmens vor, als Abwesenheit von Infekten, Systemmängeln und Störungen. Bleibt man in diesem Bild, so übernimmt AJM business service als externer Spezialist die Diagnose Ihrer Projektaufgabe, erarbeitet zusammen mit Ihnen die wirkungsvollste Therapie und sorgt als Projektleiter für den Heilungsprozess.

AJM business service ist selbstverständlich kein Wunderheiler. Aber wir können umfangreiches Know-how und branchenübergreifende Referenz-erfolge zur Optimierung aller gängigen Geschäftsprozesse nachweisen. Wir sind erfahrene Profis, die nur zwei Ziele haben, schnellstmögliches Umsetzen in die Praxis und der Erfolg unseres Kunden.

Erfolgsabhängige Projektleitung – alle Chancen, kein Risiko

Wir übernehmen als Interims-Projektleiter genau definierte Aufgaben in Ihrem Unternehmen, und das nur solange, bis der Prozess funktioniert und alle Ihre Mitarbeiter am gleichen Strang ziehen. Wir sind Praktiker und kennen die Schwierigkeiten und Hindernisse auf dem Weg von der Analyse zur Umsetzung. Wir wissen aber auch, wie man diesen Hindernissen begegnet und aus Schwierigkeiten Lösungen formt.

Das Beste aber ist: Unser Einsatz ist an Ihrem nachweisbaren Geschäftserfolg orientiert. Das bedeutet, Sie haben alle Chancen und kein Risiko, denn das tragen wir!

AJM business service

Am Tümmeldiek 4, D-25826 Sankt Peter-Ording,
phone +49 (0) 4863 421435, fax +49 (0) 4863 421442,
email office@ajm-service.eu, www.ajm-service.eu

Interims-Projektmanagement und Mitarbeiterschulung

- Optimierung von Unternehmensbereichen und Geschäftsprozessen wie Supply Chain Management, Qualitätsmanagement, Marketing, Vertrieb, Cash Flow Management, Innovationssteuerung, Dokumentenmanagement, etc.
- Schulung, Training und Workshops auf den Gebieten Neukundengewinnung, Besprechungsmanagement, Projektmanagement, Mitarbeiterführung und Personalmanagement, Mitarbeitergespräche, Teambildung und Teamentwicklung, Zeit- und Selbstmanagement, Treibende Kräfte der Innovation, Einkaufstraining, Servicemanagement, Motivation, Verkaufstraining, Kundenbeziehungsmanagement, etc.

Ausgewählte Referenzprojekte

- Erarbeiten und Einführen eines optimalen Cash-Management (Lager-Optimierung, Zahlungsziele, Rationalisierung, Gewinn-Optimierung, Management der fixen und variablen Kosten, etc.)
- Aufbau einer hochmodernen Fertigungs-Logistik in einer mittelständischen Firma. (Auftragsverfolgung, taggenaue Produktion, Lagermanagement, Ship to Line für Produktionsmaterialien, KVP, TPM, Qualitätskennziffern, etc.)
- Optimieren und Rationalisieren des Einkaufs in mittelständischen Unternehmen (EDV System, Logistik, Barcode-System, Berichtswesen, Übergabe Fibu, Reduktion der Einkaufspreise, Zahlungsziele, etc.)
- Einführen, Trainieren und das Leben von prozessorientierten Unternehmensstrukturen (ISO 9001:200, EFQM, KVP, etc.)

AJM business service

Am Tümmeldiek 4, D-25826 Sankt Peter-Ording,
phone +49 (0) 4863 421435, fax +49 (0) 4863 421442,
email office@ajm-service.eu, www.ajm-service.eu

- Erarbeiten einer Unternehmensstrategie mit der Zielstellung zukünftige Investitionsvorhaben ohne Fremdkapital durchführen zu können
- Einführen eines Umweltmanagements nach ISO 14001 (Datenbank, Chemikalien-Verwaltung, Umwelt-Bewusstsein, etc.)
- Managen von internationalen Projekten zur Entwicklung unterschiedlichster Produkte von der Idee bis zur Fertigungsreife (Innovation, Entwicklungsprozedur, Umsetzen, etc.)
- Vermarkten von neuen Produkten (Marketingstrategie, Marktanalyse, Wettbewerbsanalyse, Globaler Markt, Kundenbesuche, Datenblätter, Präsentationen, etc.)
- Forschungsstudie über das Thema: Die Zunahme altersbedingter Behinderung – eine Herausforderung für die Tourismuswirtschaft
- Transfer einer hochautomatisierten Fertigung von elektronischen Bauelementen nach Tschechien und Indien
- Aufbau einer Firma (Elektronik-Branche) in Tschechien ausgehend von der Gründung, Gebäudeaufbau, Strategie, Service und Qualitätsphilosophie bis zum erfolgreichen Produktmarketing
- Transfer lohnintensiver Routinearbeiten nach Indien (Umweltfragebogen, Lieferantenerklärung etc.)
- Aufstellen eines Business-Planes für das Finanzierungsgespräch mit den Banken (Konzept, Markt, Finanzierungsmittel, Mehrjahresplan, etc.)
- Durchführen einer Existenz-Gründung für einen Gewerbebetrieb.
- Einkaufen von Rohstoffen und elektronischen Bauelementen für ein mittelständisches Unternehmen (Lieferanten-Optimierung, Qualitätsverträge, Rationalisieren, etc.)
- Einführen einer Statistischen Prozesskontrolle in die Fertigung von Massenprodukten
- Durchführen von internen und externen Audits
- Aufbau und Umsetzen eines Reklamationsmanagement (8-D Report, Fehler-Statistik, Pareto-Analyse, Kundengespräch, etc.)

Und wann steigern wir Ihren Geschäftserfolg?
www.ajm-service.eu