

# Ahrendt-Consulting

## BERATERPROFIL

### PERSÖNLICHE DATEN



**Joachim Ahrendt**  
Dipl.-Ing.

Wodanstraße 19  
90530 Wendelstein

Telefon 09129 29 65 645  
Mobil 0171 804 804 9  
Telefax 09129 29 65 642

E-Mail: [Joachim@Ahrendt-Consulting.com](mailto:Joachim@Ahrendt-Consulting.com)

Web: <http://www.ahrendt-consulting.com>

geboren am 12. Oktober 1955  
in Lübeck

### STUDIUM

1975 - 1979 Studium der Elektrotechnik an der Fachhochschule Lübeck mit dem Schwerpunkt Nachrichtentechnik / Abschluss: Dipl.-Ing.

### BERUFSWEG

1979 - 1980 Erste Berufsstation in **Fertigung und Qualitätssicherung** bei der Firma General Automation in Aachen

- Montage von Baugruppen
- Endkontrolle von Mini Computern
- Qualitätsprüfung

1980 - 1983 **Vertriebsingenieur** für passive Bauelemente bei der Firma Valvo Unternehmensbereich Bauelemente der Philips GmbH in Essen mit folgenden Verantwortungsschwerpunkten

- Betreuung eines Kundenkreises in unterschiedlichen Branchen
- Design-In
- Angebotserstellung, Verhandlung und Vertragsabschluss

- 1983 - 1992 **Vertriebsingenieur** für aktive und diskrete Bauelemente bei der Firma Valvo Unternehmensbereich Bauelemente der Philips GmbH in Hamburg mit folgenden Verantwortungsschwerpunkten
- Vertrieb von elektronischen Bauelementen
  - Großkundenbetreuung Telekommunikation
  - Neukundengewinnung
- 1992 - 1997 **Key Account Manager** bei der Firma Philips Components Unternehmensbereich der Philips GmbH in Hamburg mit folgenden Verantwortungsschwerpunkten
- Vertriebszuständigkeit für alle Unternehmen des Bosch Konzerns weltweit
  - Gesprächspartner für Entwicklungs-, Produktions-, Qualitäts- und Einkaufsleitungen
  - Moderation und fachliche Leitung von Querschnittteams
- 1997 - 1998 **Vertriebsleiter** bei der Firma Philips Components Unternehmensbereich der Philips GmbH in Eschborn mit den folgenden Verantwortungsschwerpunkten
- Leitung des Vertriebsbereiches Süd für die Region Süddeutschland, Österreich und Schweiz
  - Kosten- und Budgetverantwortung
  - Führung von ca. 15 Mitarbeitern
  - Großkundenbetreuung
  - Lenkungskreismitglied des Geschäftsbereiches
  - Mitarbeit am Unternehmensverkauf
- 1999 - 2003 **Vorsitzender der Geschäftsführung** bei der BCcomponents Vertriebs-GmbH in Hamburg mit folgenden Verantwortungsschwerpunkten
- Leitung des Unternehmens
  - Erfolgreiche Integration der Organisationen
  - Umsatz-, Kosten und Ergebnisverantwortung
  - Region D, A, Ch, Osteuropa und Skandinavien
  - Führung von ca. 45 Mitarbeitern
  - Mitglied im European Management Team
  - Weltweite Großkundenbetreuung für den Bosch Konzern
  - Mitarbeit am Unternehmensverkauf
- 2003 - 2005 **Strategic Global Account Manager** bei der Firma Vishay Electronic GmbH in Selb mit folgenden Verantwortungsschwerpunkten
- Weltweite Vertriebsverantwortung
  - Vertrieb von elektronischen Bauelementen
  - Großkundenbetreuung für den Bosch Konzern
  - Fachliche Führung des weltweiten Key Account Teams
  - Koordination von Entwicklung, Marketing und Vertrieb
  - Konzeption und Realisierung von Strategien und Business Plänen
  - Verhandlung der weltweiten Rahmenabkommen

Seit  
2006

**Selbstständiger Unternehmens- und Personalberater mit folgenden Schwerpunkten**

- Management
- Personalberatung
- Personalsuche / Bewerberauswahl
- Vertrieb
- Vertriebsleitung
- Außendienst / Innendienst
- Aufbau und Organisation von Vertriebsabteilungen
- Motivation und Führung von Vertriebsmitarbeitern
- Key Account Management
- New Business Development
- Incentivelösungen
- Interimsmanagement

Seit  
4.2010

**Business Development Consultant, Germany für IPDiA**



<http://ipdia.com/>

Passive Integration auf Siliziumbasis, TVS-Dioden.

**SPRACHKENNTNISSE**

- Englisch, verhandlungssicher

Joachim Ahrendt